



Между тем, что мы хотим сказать и тем, что говорим — стоит фильтр.

К высказыванию текстов надо подготовиться.

Сила речи в ее логике.

Чтобы понять логику надо понять, что мы хотим сказать: это можно определить с помощью аппроксимации и line-уфов.

С речью можно сделать:

- понять:

• пойми

- изменить отношение:

• посмотри на это с другой стороны

• не все так однозначно

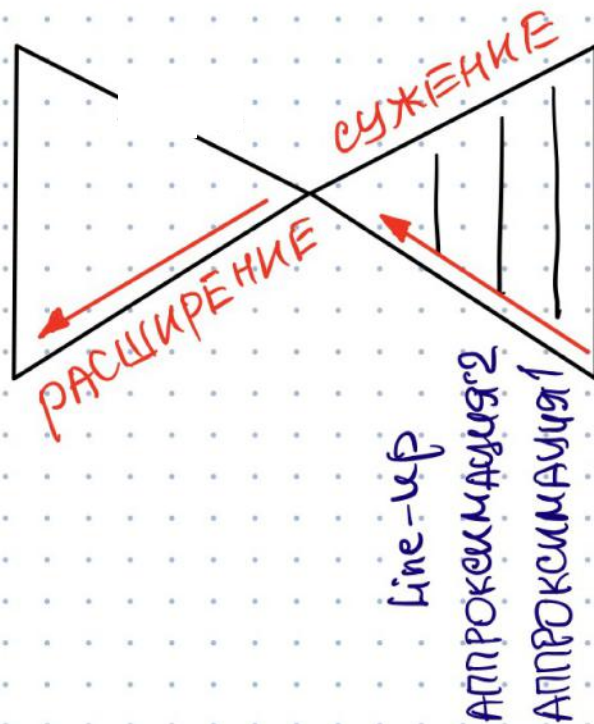
• представь себе

- ЗАСТАВИТЬ ДЕЙСТВОВАТЬ:

- ПОПРОБУЙ
- А ВОТ ЕСЛИ БЫ МЫ СДЕЛАЛИ ТАК.....
- ПРЕДСТАВЬ, ЧТО ТЫ УЖЕ ЭТО СДЕЛАЛ
- Я В ТАКИХ СИТУАЦИЯХ ДЕЛАЛ ВОТ ТАК

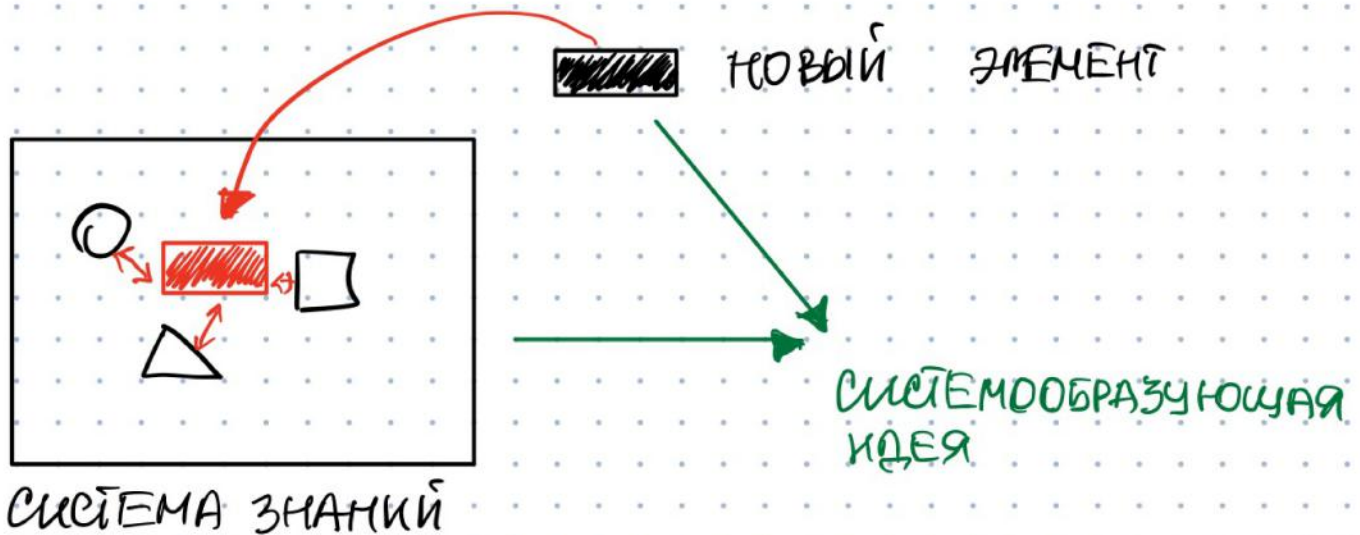
Д/З

- ПО ДЕЙСТВИЯМ СК (ПОНЯТЬ, ИЗМЕНИТЬ ОТНОШЕНИЕ, СДЕЛАТЬ)
- ЗАДАВАЙТЕСЬ ВОПРОСОМ КАКАЯ СИ И АИ У ЛЮДЕЙ, С КОТОРЫМИ ВЫ СТАККИВАЕТЕСЬ.



Настя.

Цель 1: чтобы аудитория поняла как важно для человека заниматься тем, что интересно.



ВВЕСТИ НОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ — ЭТО НАЙТИ ОБЩУЮ СИСТЕМОБРАЗУЮЩУЮ ИДЕЮ И НА НЕЙ ВВЕСТИ НОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ.

Цель 2: мы должны изменить отношение к долгу — личным интересам.

Цель 3: мы должны последовать за своей мечтой

1% — это 1 ложечка (порция)

Говорите по предложению.

Очень сильный прием в убеждении:

Line-up — текст — Line-up — текст — Line-up  
НАЧАЛО → СЕРЕДИНА → КОНЕЦ

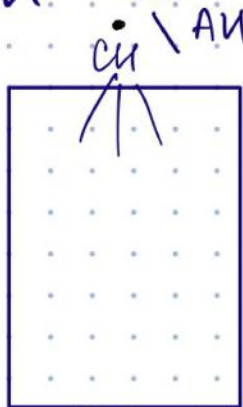
КОГДА УЧИТЕ ЧЕЛОВЕКА, НАДО ДАВАТЬ 90% ИНФОРМАЦИИ. ОСТАЛЬНЫЕ 10% ЧЕЛОВЕК ДОЛЖЕН ПОНЯТЬ САМ.

ПРЕДМЕТ — ТО, РАДИ ЧЕГО ГОРОДИТСЯ ОГОРОД.

НО ГРУСТНО ДУМАТЬ, ЧТО НАПРАСНО БЫЛА НАМ МОЛОДОСТЬ ДАНА

ГРУСТНО, ЧТО МОЛОДОСТЬ ПРОШЛА НАПРАСНО

СИ — СИСТЕМОБРАЗУЮЩАЯ ИДЕЯ : ГЛАВНАЯ ИДЕЯ



АИ — ТО, ЧТО БЕРЕТСЯ НА ВЕРУ.

АИ ОБЪЯСНЯЕТ САМ ФАКТ СУЩЕСТВОВАНИЯ СИ.

В ПРИМЕРЕ РЕЛИГИИ — ЭТО ВОЛЕВОЙ

АКТ В ВОПРОСЕ ТОГО ЕСТЬ БОГ ИЛИ НЕТ

АИ ● ВОЛЕВОЙ АКТ

~~Б~~

# Вопросы

- по членам предложения - уточняющие
- к предмету высказывания помогает понять человека на уровне подсознания.

это вопросы к Line иф.  
цель: поговорить по-душам или что-то понять

ПРИМЕР:

- почему пусто
- почему напрасно
- а ты уверен, что молодость прошла

Лучший способ "погугить" беседу можно  
если не задавать вопросы.

- к СИ и АИ. Задавая эти вопросы вы сходите на высший уровень рассуждений, но надо быть готовым к жесткой реакции соцума.

АИ Настя: у меня есть долр

СИ Настя: чтобы быть лучшей

Новая АИ: теперь живу не для долра  
а для интереса

МЕНЯЕТСЯ ВСЕ ОСТАЛЬНОЕ

ГОВОРИТЕ ОБ ОБОСНОВАНИЯХ ТОГО, ЧТО  
ПРОИСХОДИТ.

ЭТО ЖЕ ВАМ ПОМОЖЕТ ЛУЧШЕ ВИДЕТЬ  
РЕШЕНИЯ СИТУАЦИИ.